COMMENT GAGNER EN VISIBILITÉ GRÂCE AUX MARQUES DE DESTINATION

LA BOURGOGNE ET MONTAGNES DU JURA

Webinaire 28 octobre 2025



TOURISME

PRESENTATION LES CHEFS DE PROJETS

Mylène Casado m.casado@bfctourisme.com

Maud Humbert m.humbert@bfctourisme.com





Montagnes du Jura

AIN DOUBS JURA



O1 Contexte : Stratégie BFCT Co-con

Co-construction pour répondre aux besoins de la marque

Les bénéfices pour les socios professionnels

Perspectives 2026

Comment utiliser les marques ? Les outils à disposition

Des exemples concrets





Stratégie de Bourgogne- Franche-Comté Tourisme



CARTE D'IDENTITÉ DE LA RÉGION

LE TERRITOIRE

8 départements



9 % du territoire national



Densité de **69**habitants/km²









PIB/habitant

27 026 €

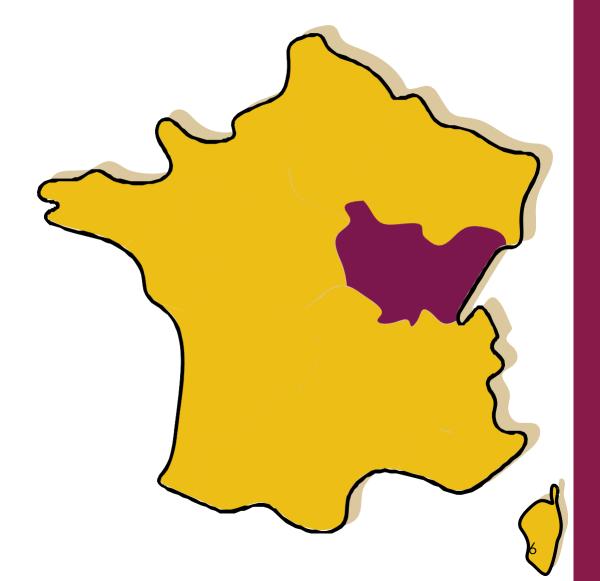




1 RÉGION TOURISTIQUE DANS UN MARCHÉ TRÈS CONCURRENTIEL

 11e région française pour sa capacité d'accueil

 3,2 % du parc national d'hébergements marchands





1 RÉGION 3 DESTINATIONS

■ **1 région** : Bourgogne-Franche-Comté

3 destinations:

La Bourgogne, Montagnes du Jura, Massif des Vosges

= 3 personnalités pour séduire les clients français et internationaux







STRATÉGIE DE CONQUÊTE

Hors Région:

Toutes nos actions de communication auprès du grand public se font par nos 3 MARQUES DE DESTINATIONS TOURISTIQUES :







En Région:

Le nom administratif de la Région est utilisé pour les actions de proximité auprès des habitants de la Région.

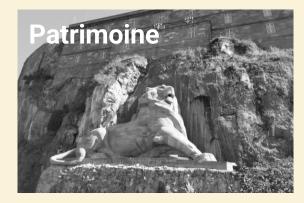


4 filières PRIORITAIRES

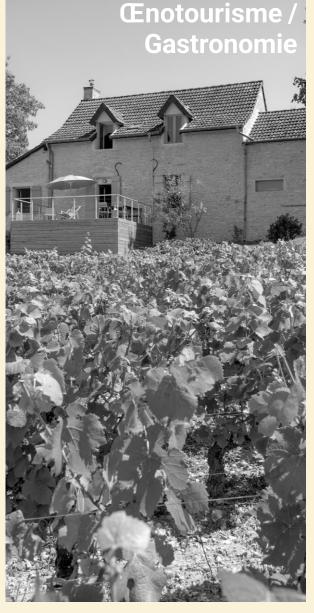
Pour nourrir nos stratégies de communication et pousser des offres adaptées aux attentes des consommateurs touristiques **généralistes et affinitaires**.













arraires

CHAQUE DESTINATION A





Montagnes du Jura

TOUT UN MONDE DEHORS

1 STRATÉGIE SPÉCIFIQUE 1 BUDGET DÉDIÉ

1 MESSAGE PUBLICITAIRE ET UNE CHARTE GRAPHIQUE ADAPTÉS 1 POSITIONNEMENT PROPRE

1 PERSONA

(CIBLES AFFINITAIRES)



NOS MARCHÉS







A CONFORTER

ALLEMAGNE

PAYS-BAS

BELGIQUE

A (RE)CONQUERIR (LB)

GRANDE-BRETAGNE

USA

CHINE





PRÉSENCE DIGITALE

1 site internet:

bourgogne-tourisme.com



Facebook: @bourgogne.tourisme

Instagram: @MyBourgogne

YouTube: @EnBourgogne







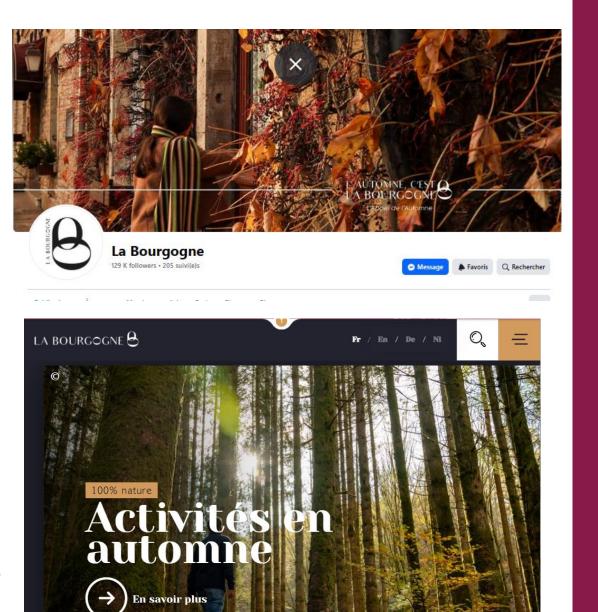


Le site web est disponible en 4 langues

(FR-GB-DE-NL)

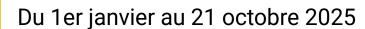






LES AUDIENCES DIGITALES DES MARQUES





3 103 215 visites +22,6 %

31,2 % de taux de rebond -50%

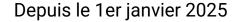
169 093 intérêts partenaires *

* clics sur un n° de téléphone, un site web, un mail, les réseaux sociaux ou le bouton "contacter" d'un partenaire

40 886 intérêts brochures *

* Demande d'envoi d'une brochure papier ou clic pour consulter une brochure en ligne

76% du trafic est issu du référencement naturel



Facebook

Vues 17,2 millions Interactions avec le contenu 117 100 Abonnés + 3 300

Abonnés total 129 119

Visites de la page 50 900

Instagram

Vues 2,8 millions

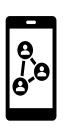
Interactions avec le contenu 30 700

Abonnés + 3 100

Abonnés total 24 514

Visites du profil 19 900







PRÉSENCE DIGITALE

1 site internet:

www.montagnes-du-jura.fr

Sur les réseaux sociaux :

Facebook: @montagnedujura

Instagram: @montagnes-du-jura

LinkedIn: @montagnes-du-jura

Tik Tok: @montagnedujura













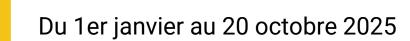




LES AUDIENCES DIGITALES

DES MARQUES





1 538 429 visites + 15 %

44,6 % de taux de rebond



* clics sur un n° de téléphone, un site web, un mail, les réseaux sociaux ou le bouton "contacter" d'un partenaire

68 107 intérêts brochures *

• Demande d'envoi d'une brochure papier ou clic pour consulter une brochure en ligne

76% du trafic est issu du référencement naturel



Facebook

Couverture 16,5 millions Interactions 128 800 Abonnés + 2 400 Abonnés total 138 000 Visites de la page 70 000

Instagram

Interactions 37 900

Tik Tok

13 millions de vues



TOURISME



Les bénéfices... Pourquoi s'appuyer sur les marques de ?

TOURISME

C'est quoi une destination?

- C'est un espace identitaire (paysager, humain, valeurs) susceptible d'être un territoire de séjour qui présente des atouts en phase avec les attentes des consommateurs.
- Un espace de vie et d'échanges que les clientèles viennent découvrir et consommer; pour répondre à leurs envies.
- Un lieu de vacances identifié par le client qui lui s'affranchit des limites administratives.



A quoi sert une marque de destination?

Une marque de destination touristique sert à promouvoir et identifier une région ou un lieu comme une destination attrayante pour les visiteurs. Elle vise à créer une image distinctive et attractive, renforcer la notoriété, et attirer des touristes en mettant en avant les atouts spécifiques du lieu (culture, paysage, activités, etc.).

La pertinence d'une marque de destination renvoie à l'adéquation entre l'image, perçue par les clients, et l'identité, vécue par la population.

Définition du marketing de destination :

TOURISME

Le marketing de destination désigne l'ensemble des moyens de communication utilisés pour ouvoir une destination touristique auprès de ses visiteurs potentiels et prescripteurs.

POURQUOI S'APPUYER SUR LES MARQUES?

- Parler d'une même voix à travers une identité commune
- Renforcer la reconnaissance de la destination au niveau national et international.
- Mutualiser des moyens pour exister
- Assurer une continuité dans le parcours client
- Positionner son offre auprès des consommateurs



LES BENEFICES

POUR LES PROS DU TOURISME

- S'inscrire dans une dynamique collective
- Bénéficier de l'image de marque de la destination
- Augmenter sa visibilité en s'appuyant sur les campagnes de la marque
- Apporter de la valeur ajoutée à sa propre communication



03

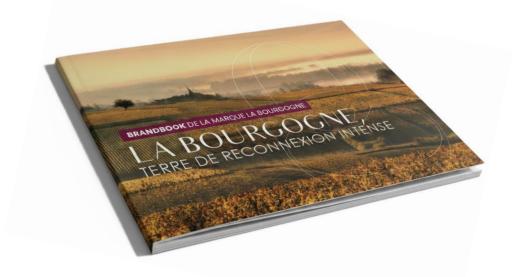
Comment utiliser les marques : des outils disponibles

POUR LES PROS DU TOURISME

1 GUIDE DE MARQUE:

Véritable mode d'emploi conçu pour vous fournir toutes les informations essentielles sur la marque Éléments de stratégie, positionnement, enjeux, personas, marchés prioritaires, charte éditoriale et graphique, plan d'actions....







POUR LES PROS DU TOURISME

1 MARQUEUR

Un logo qui permet aux socio professionnels de montrer leur appartenance à la dynamique de marque et devenir ainsi les 1ers ambassadeurs de leur destination

Reprise sur leurs propres outils de communication











POUR LES PROS DU TOURISME

RECEVOIR LES MARQUEURS

VIA UN FORMULAIRE





AIN DOUBS JURA













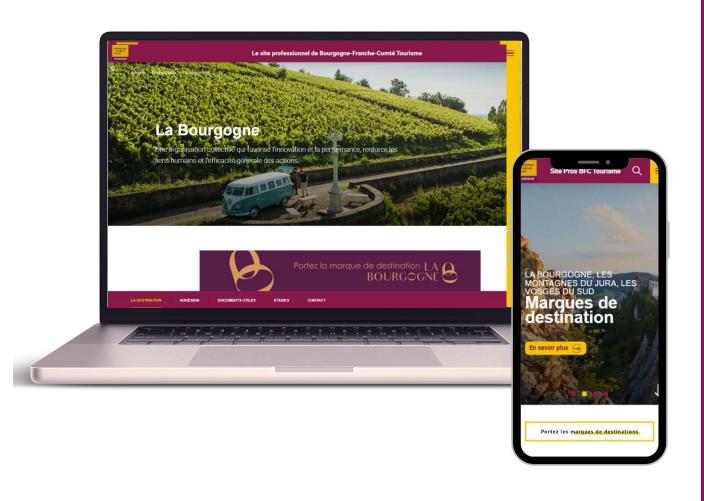
POUR LES PROS DU TOURISME

1 SITE INTERNET RESERVE AUX PROS

www.pros.bourgognefranchecomte.com

1 RUBRIQUE DEDIEE AUX MARQUES DE DESTINATION

1 ELETTER DEDIEE AUX PROS DU TOURISME





04

Des exemples concrets d'appropriation des marques



D'APPROPRIATION

Hébergeurs

utilisation du marqueur

- sur le site,
- Dans des magazines,







LA BOURGOGNE 8

D'APPROPRIATION

Hébergeurs

utilisation du marqueur

- sur une banque d'accueil de salon,
- sur des objets pubs
- dans des salles de réunions





Montagnes du Jura

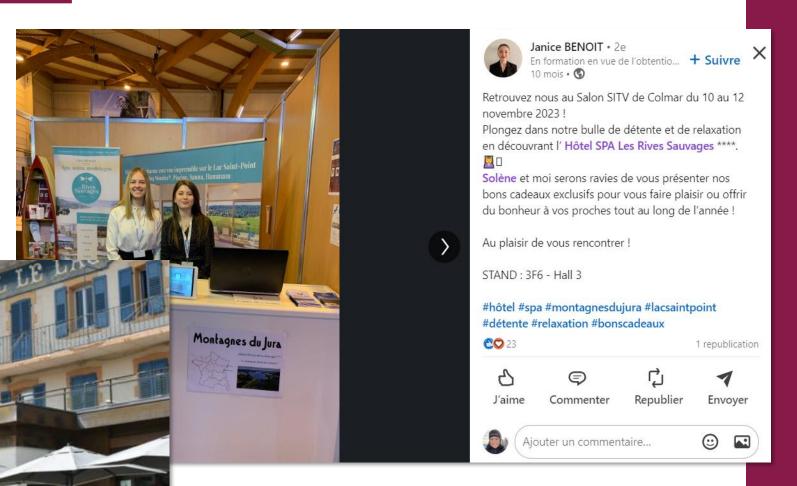
AIN DOUBS JURA

D'APPROPRIATION

Hôteliers

Utilisation de l'expression Montagnes du Jura sur une banque d'accueil de salon, tour de cou de la marque, mention et # sur LinkedIn, positionnement de son offre dans la marque pour parler à la presse

locale...





ESTREPUBLICAIN.FR

Haut-Doubs. Saison touristique 2022 : « Les montagnes du Jura ont le vent en poupe »

Montagnes du Jura

AIN DOUBS JURA

D'APPROPRIATION

Hébergeurs

Intégration du marqueur partenaire sur le site Internet Utilisation des cartes de situation situer l'offre par rapport aux Montagnes du Jura





Montagnes du Jura

AIN DOUBS JURA

D'APPROPRIATION

Hébergeurs

Affichage du marqueur partenaire sur le site internet, partage d'un article de la marque sur Instagram avec utilisation du #montagnesdujura Et mention du compte de la marque @montagnes_du_jura





Montagnes du Jura

AIN DOUBS JURA

D'APPROPRIATION

Prestataires d'activités, Organisateurs de séminaires, Organisateurs d'événements

Utilisation de l'expression Montagnes du Jura dans une vidéo, dans un wording ou dans un post sur les réseaux sociaux, et mention du compte des Montagnes du Jura











LA BOURGOGNE 8

D'APPROPRIATION

Producteurs, prestataires d'activités

utilisation du marqueur

- sur le site,
- pour du packaging







D'APPROPRIATION

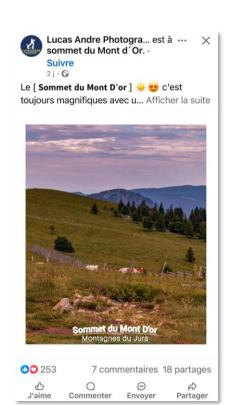
Producteurs, prestataires d'activités

Reprise de la marque pour du packaging

Utilisation du marqueur sur affiche

Reprise par un photographe sur les réseaux sociaux







AIN DOUBS JURA





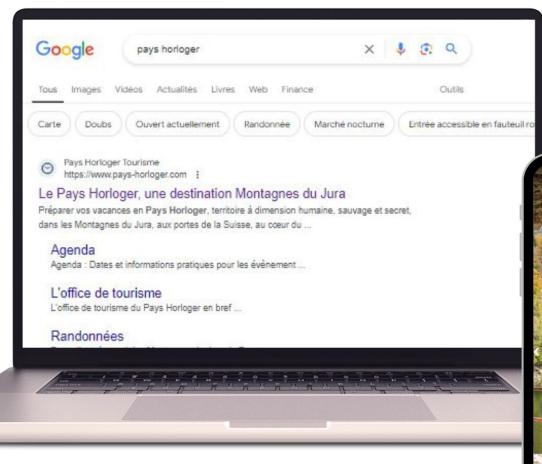
Montagnes du Jura DOUBS

D'APPROPRIATION

Offices de Tourisme

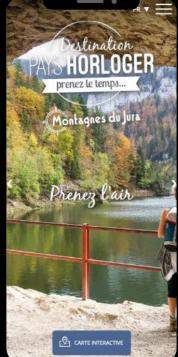
Mention de la marque dans le titre du site Internet pour un meilleur référencement naturel sur google, utilisation du marqueur en dessous du logo de l'OT













LA BOURGOGNE 8

D'APPROPRIATION

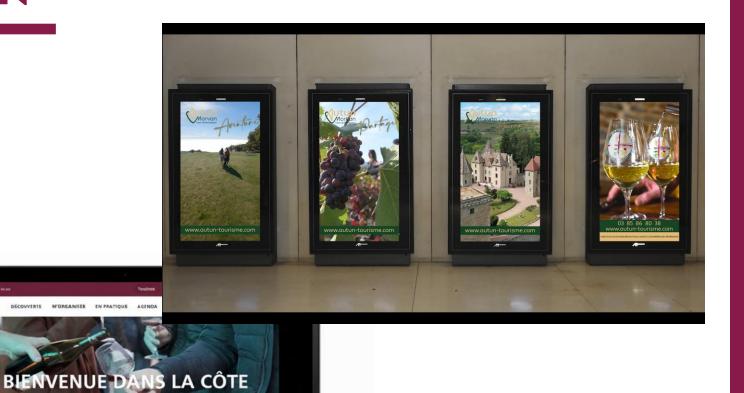
Apobe

CHALONNAISE

Offices de Tourisme

- Intégration du mot Bourgogne,
- utilisation du marqueur dans les campagnes de communication,
- dans les supports online et offline
- Intégration du mot Bourgogne,
 dans la signature,





LA BOURGOGNE 8

D'APPROPRIATION

Parc du Morvan

utilisation du marqueur

- sur le site
- Sur les supports print type carte
- Sur le magazine



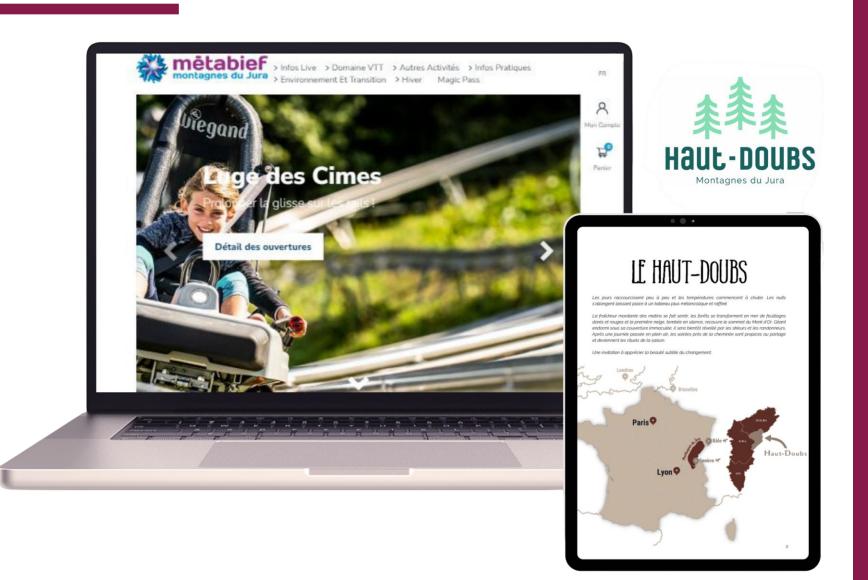


Montagnes du Jura DOUBS

D'APPROPRIATION

Offices de Tourisme et station

Intégration de l'expression Montagnes du Jura dans le logo, utilisation de la marque dans les textes du site Internet pour situer le territoire.





LA BOURGOGNE 8

D'APPROPRIATION

Agences départementales

Campagne d'affichage mutualisée

avec mission tourisme 71

à Genève





D'APPROPRIATION

Montagnes du Jura

AIN DOUBS JURA

Agences départementales

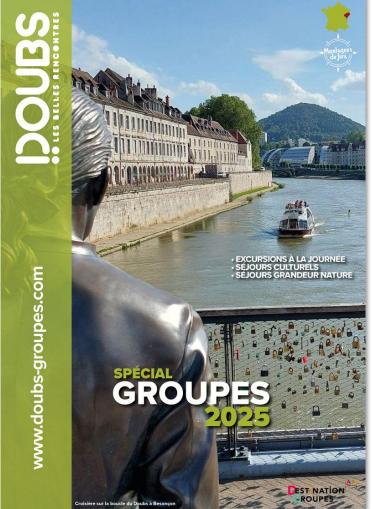
Intégration de l'expression Montagnes du Jura dans le logo, utilisation de la marque dans les outils de communication et sur les réseaux sociaux



Il est grand temps de monter en selle et de (re)découvrir le Doubs en dévalant les sommets ou en s'évadant en forêt!







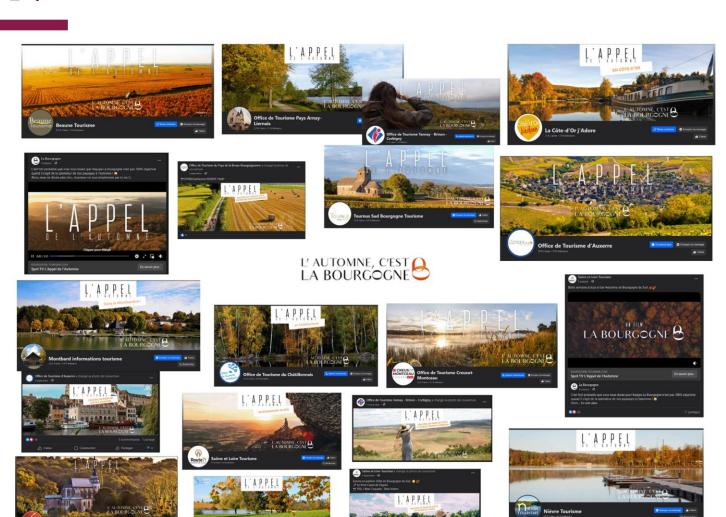


LA BOURGOGNE 8

D'APPROPRIATION

La campagne automne

- reprise du message
 'L'automne, c'est La Bourgogne'
 sur les réseaux sociaux,
- habillage des covers,
- diffusion coordonnée sur les supports digitaux des OT et ADTs – Réseaux sociaux, site internet et newsletters





D'APPROPRIATION

Montagnes du Jura doubs

La campagne hiver

- Reprise du concept de com
 « Vos souvenirs d'hiver se
 cachent ici... »
- Habillage des covers,
- Posts en collaboration
- Reprise de gifs et mise à jour de la bio instagram







05

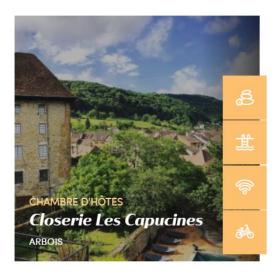
Co-construction pour répondre aux besoins des marques

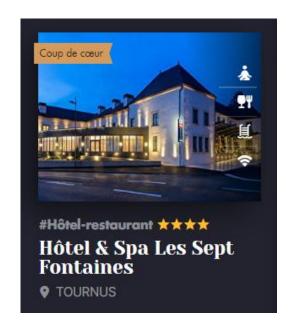
LES BESOINS

DES MARQUES

- De jolis visuels pour le digital et le print
- Des fiches SIT (base de données touristique Décibelles Data ou Apidae) correctement complétées et à jour

Exemple Montagnes du Jura Exemple La Bourgogne







O Perspectives 2026



LES PERSPECTIVES 2026

DES MARQUES

Des budgets en baisse

Une nécessaire optimisation des moyens et des actions

Une communication 100 % digitale

Priorité aux canaux les plus efficaces et mesurables

Une stratégie recentrée sur l'international

- Moins de présence sur le marché français
- D'où l'importance de mutualiser nos efforts et nos ressources
- Ensemble, on va plus loin!
- En rejoignant les marques La Bourgogne et Montagnes du Jura, vous bénéficiez d'une visibilité amplifiée et d'outils mutualisés.



LES PERSPECTIVES 2026

DES MARQUES

Valorisation des offres « gastronomie /terroir »







440 J'aime

mybourgogne & Aujourd'hui, c'est la f gastronomie... et on te propose une pér de chez nous : la pôchouse, tu connais .





ENTRE MONTAGNE ET VIGNOBLE

DANS LE DOUBS

Montagnes du lura Et ce que je peux encnamer les roi faire qu'une partie d'une route ?

Route gourmande dans

le vignoble du

Distance: 60 km

Durée du trajet : 1H10

5 villes étapes : Lons-le-Saunier -Château-Chalon - Poligny - Arbois -Salins-les-Bains

Vous allez adorer : la Maison du Comte pour un voyage sensoriel autour du fromage préféré des français.

· A ne pas manquer : profitez du panorama grandiose depuis un des belvédères du splendide village de Château-Chalon, un verre (de vin jaune!)



Afficher les 4 commentaires

LES PERSPECTIVES 2026 **DES MARQUES**

WEBINAIRE EXCLUSIF **PRÉSENTATION DU PLAN D'ACTIONS 2026** Lundi 8 décembre à 14h30

🚀 Préparez 2026 avec nous !

Découvrez les grandes lignes de notre Plan d'Actions 2026, conçu pour accompagner tous les acteurs du **tourisme** en Bourgogne-Franche-Comté : hébergeurs · restaurateurs · offices de tourisme · prestataires d'activités...

Ce plan s'inscrit dans la continuité du **Schéma Régional du Tourisme et des Loisirs** du Conseil régional.

Notre plan d'actions proposera :

Des actions portées par BFC Tourisme dans le cadre de ses missions Des **actions à la carte**, ouvertes à la participation des professionnels

Output Au programme :

Présentation des grandes lignes du plan 2026 Identification des axes de collaboration possibles **Échanges** avec l'équipe BFC Tourisme





Webinaire animé par **Sophie Ollier-Daumas**, BFC Tourisme

SUIVEZ NOTRE ACTUALITÉ

Sur les réseaux sociaux

LinkedIn: @Bourgogne-Franche-Comté Tourisme

YouTube: @bfctourisme 360

Sur notre site professionnel pros.bourgognefranchecomte.com

